



Co-funded by
the European Union

EMPOWERINCLUSIVE

НАЦИОНАЛНИ ПРАКТИКИ



Вовед



Организациите за поддршка на бизнисите (BSOs) се суштински столбови во создавање на успешен претприемачки екосистем. Нудејќи услуги кои ги подобруваат бизнис операциите, ја зголемуваат конкурентноста и поттикнуваат иновации, овие организации играат клучна улога во развојот на стартапи и мали бизниси.

Во Северна Македонија, проектот USAID Business Ecosystem беше од клучно значење за поддршка и јакнење на овие организации, овозможувајќи им подобро да ги служат претприемачите. Преку овој проект, BSOs успеаја да ги подобрат своите постојни услуги и да воведат нови, прилагодени на специфичните потреби на локалната претприемачка заедница.

Оваа соработка осигурува дека претприемачите добиваат пристап до различни неопходни ресурси, како што се целна обука, менторство и можности за вмрежување, што се клучни за растот на бизнисите, нивната одржливост и пазарна конкурентност.

Со зајакнување на BSOs, проектот создава средина во која претприемачите можат да напредуваат, да ги надминуваат предизвиците и да ги прошират своите бизниси со потребните алатки и знаење. Главната цел на оваа иницијатива е да поттикне робустен и одржлив бизнис екосистем кој поддржува долгорочен економски развој во Северна Македонија.

Клучни фактори

Неколку клучни фактори го поттикнуваат успехот на овој проект:

Јакнење на капацитетите на BSOs – Проектот се фокусира на градење на капацитетите на овие организации за да можат подобро да им служат на претприемачите. Ова вклучува обука за персоналот, подобрување на организациските процеси и проширување на нивната база на знаење.

Пристап до ресурси – BSOs им помагаат на претприемачите да добијат пристап до обуки, менторство и настани за вмрежување, кои се од суштинско значење за стекнување на нови вештини и деловни можности.

Подобрена бизнис конкурентност – Преку насочена поддршка, BSOs придонесуваат за зголемување на конкурентноста на малите и средни претпријатија (SMEs), обезбедувајќи совети за оперативна ефикасност, проширување на пазарот и иновации.

Поттикнување на соработка во претприемачкиот екосистем – Проектот ги поттикнува BSOs, владините агенции и приватниот сектор да соработуваат, споделувајќи знаење, ресурси и можности за да создадат покохезивна и динамична деловна средина.

Одржливост на услугите – Крајната цел на проектот е да се осигури дека услугите на BSOs остануваат одржливи и по завршувањето на финансирањето. Ова вклучува развој на одржливи деловни модели кои ќе продолжат да ги поддржуваат претприемачите.



Јакнење на капацитетите: Фокусирајќи се на зајакнување на внатрешните капацитети на организациите за поддршка на бизнисите (BSOs), проектот им овозможи на овие организации да обезбедат поефикасна поддршка. Ова вклучува подобрување на експертизата на нивниот персонал, унапредување на механизмите за испорака на услуги и опремување со неопходните алатки за подобро разбирање и одговарање на потребите на претприемачите.

Подобрени услуги: Проектот им помогна на BSOs во подобрување на нивните постојни услуги и воведување нови. На пример, сега се нудат работилници за развој на бизнисот, менторски иницијативи и програми за пристап до пазарот, кои им помагаат на претприемачите да го зголемат своето работење и да бидат поконкурентни.

Вмрежување и соработка: Со поддршка на проектот на USAID, BSOs организираа бројни настани за вмрежување и колаборативни платформи, овозможувајќи им на претприемачите да се поврзат со потенцијални инвеститори, партнери и експерти од индустријата. Овој колаборативен екосистем создава поподдржувачка средина, во која претприемачите можат да учат едни од други и да добијат пристап до нови можности.

Одржливост и долгорочен раст: Обезбедувајќи дека BSOs функционираат со одржливи деловни модели, проектот на USAID помага да се осигура дека овие организации ќе продолжат да ги поддржуваат претприемачите и во иднина. Ова вклучува градење на финансиска одржливост и проширување на нивното влијание за да поддржат поголем број бизниси.





- Преку напорите за градење капацитети, ОБО станаа поефективни во понудата на целна поддршка на претприемачите. Ова вклучува подобрување на деловните практики оперативната ефикасност, и иновативните стратегии. Како резултат на тоа, бизнисите се подобро опремени да се натпреваруваат и на локалниот и на меѓународниот пазар, што директно влијае на нивниот раст и

- профитабилност.

Со обезбедување на обуки, менторство и консултантски услуги, БОС ги поттикнуваат претприемачите со вештините и знаењето што им се потребни за да ги надминат предизвиците и да ги искористат можностите. Ова им овозможи на бројни стартапи и мали и средни претпријатија во Северна

- Македонија да развијат доверба и способност за зголемување, иновирање и одржување на нивните бизниси со текот на времето.

Подобрените операции и конкурентност на бизнисите придонесоа за отворање нови работни места и севкупен економски раст. Како што растат бизнисите, тие бараат повеќе персонал, што доведува до

- создавање дополнителни можности за вработување. Ова, возврат придонесува за подинамична и поотпорна локална економија, поттикнувајќи ја културата на претприемништво.

ОБС помогнаа да се премостат празнините во ресурсите преку поврзување на претприемачите со финансискиот капитал, инвестициските можности и пазарните мрежи. Ова доведе до зголемен пристап до клучните ресурси како што се финансирањето, што често е пречка за раст на бизнисот,

- особено за стартап и млади бизниси. Преку олеснување на поврзувањето со инвеститорите, БОС им овозможија на претприемачите да го обезбедат потребниот капитал за зголемување на нивните потфати.

Едно од клучните влијанија на проектот е неговиот фокус на промовирање на претприемништвото за родова еднаквост. Со посебен акцент на поддршката на жените претприемачи, ОПО помогнаа да се зголеми женското учество во бизнис секторот, предизвикувајќи ги традиционалните родови улоги и создавајќи повеќе инклузивни можности. Ова има позитивно социјално влијание, промовирајќи ја родовата еднаквост и зајакнување на жените во бизнисот.



Ограничени финансиски ресурси

Многу организации за поддршка на бизнисите (BSOs) се соочуваат со предизвикот на финансиска одржливост. Иако проектот на USAID обезбеди значајно финансирање и поддршка, многу од овие организации сè уште имаат потешкотии при диверзификацијата на нивните извори на финансирање. Без соодветни ресурси, тешко е BSOs да ги прошират своите услуги, да одржуваат висок квалитет на работа или да стигнат до поширока база на претприемачи кои имаат потреба од поддршка.

Јазови во капацитетите и експертизата

Иако BSOs постигнаа напредок во унапредување на своите капацитети, сè уште постои јаз во однос на експертизата и кадарот. Во некои случаи, им недостасува специјализирано знаење и искуство за да одговорат на разновидните потреби на претприемачите, особено во технички напредни или брзо променливи индустрии. Ова може да го ограничи квалитетот и релевантноста на услугите што ги нудат.

Фрагментација на пазарот

Екосистемот за поддршка на бизнисите во Северна Македонија понекогаш е фрагментиран, со различни организации кои нудат слични услуги без ефикасна координација. Овој недостаток на поврзаност може да доведе до неефикасност, преклопување на напори и збунетост кај претприемачите што бараат поддршка. Дополнително, фрагментацијата ја отежнува изградбата на силни мрежи и партнерства со други клучни чинители, како што се инвеститори и креатори на политики.

Слаби врски со приватниот сектор

Голем предизвик за BSOs е воспоставувањето на силни врски со приватниот сектор. Иако можат да понудат обуки, менторство и можности за вмрежување, претприемачите често имаат потешкотии во воспоставување контакти со потенцијални клиенти, партнери и инвеститори. Зајакнувањето на овие врски е клучно за зголемување на влијанието на BSOs и за обезбедување на пристап до ресурсите и можностите што им се потребни на претприемачите за раст.